

Thomas Peter

lic. iur., LL.M.,
Rechtsanwalt, Partner
Leitung Unternehmen und Transaktionen



SPRACHEN:

Deutsch
Englisch

STANDORT:

Zürich

TELEFON:

+41 58 258 10 00

ZUM ONLINE- PROFIL:



E-MAIL:

thomas.peter@bratschi.ch

Vita

Thomas Peter berät Klienten in allen Fragen des Gesellschafts- sowie des nationalen und internationalen Vertragsrechts.

Er betreut Transaktionen aus den Bereichen M&A, Private Equity und Venture Capital. Dabei vertritt dabei sowohl institutionelle Investoren und Käufer als auch Gründer von Start-ups und jungen Unternehmen, die er beim Aufbau und/oder Verkauf ihres Geschäfts betreut.

Darüber hinaus ist er in der Redaktion und Verhandlung von Kauf-, Vertriebs-, Agentur- und anderen kommerziellen Verträgen tätig.

Schliesslich berät er Klienten bei Fremdfinanzierungen. Er ist von der SIX Exchange Regulation anerkannter Vertreter für die Einreichung von Kotierungsgesuchen für Aktien und Anleihen.

Beruflicher Werdegang

- Partner bei Bratschi AG (seit 2011)
- Associate bei Bratschi, St. Gallen und Zürich (2007-2010)
- Associate bei Lenz & Staehelin Rechtsanwälte, Zürich (2004-2006)
- Associate bei Baker & McKenzie Rechtsanwälte, Zürich (2001-2002)
- Diverse Praktikas bei Gericht, Verwaltung und Advokatur, Bern (1998-2000)

Ausbildung

- University of Bristol, LL.M. in Commercial Law (2003)
- Universität Bern, lic. iur. (1998)

Auszeichnungen

- empfohlen für «Commercial, Corporate and M&A» von Legal500 (2024)
- empfohlen für «Commercial, Corporate and M&A» von Legal500 (2023)
- sehr empfehlenswert «Switzerland - Best Law Firms for M&A» von Leaders League (2023)
- gelistet als «notable practitioner» für «M&A» von IFLR1000 (2022)
- empfohlen für «Commercial, Corporate and M&A» von Legal500 (2022)
- sehr empfehlenswert «Switzerland - Best Law Firms for M&A» von Leaders League (2022)
- gelistet als «notable practitioner» für «M&A» von IFLR1000 (2021)
- empfohlen für «Commercial, Corporate and M&A» von Legal500 (2021)
- Legal500: «Thomas Peter leads the team. He is very pragmatic and hands on. He listens and makes an effort to understand the problems. Thomas thinks «out of the box». He does not only deliver what is required but actively advises on options and brings in new ideas. The quality of his legal work is outstanding.», «Thomas Peter - very experienced in many fields and a real asset in terms of corporate transactions. Dedicated project leader, pragmatic and very accurate.» (2021)
- sehr empfehlenswert «Switzerland - Best Law Firms for Corporate / M&A» von Leaders League (2021)
- Legal500: «Thomas Peter is highly engaged and very pragmatic. His advice is very much to the point. He combines an outstanding level of legal quality with the practical requirements of a dynamic business. He is not afraid of asking critical questions and is capable of thinking «outside the box».» (2020)
- empfohlen für «Commercial, Corporate and M&A» von Legal500 (2019)
- empfohlen für «M&A» von IFLR1000 (2018)
- empfohlen für «Commercial, Corporate and M&A» von Legal500 Europe (2018)

Mitgliedschaften

- Zürcher Anwaltsverband
- International Bar Association (IBA)
- International Association of Young Lawyers (AIYA)

Expertise

Bankenrecht, Börsenrecht, Finanzdienstleistungsrecht, Gesellschaftsrecht, Handelsrecht, Internationales Privatrecht, Kapitalmarktrecht, Restrukturierungen und Sanierungen, Schuldbetreibungs- und Konkursrecht, Mergers and Acquisitions (M&A), Vertragsrecht

Practice Groups

Unternehmen und Transaktionen, Verträge

Industry Groups

Finanzdienstleistungen, Internationale Praxis

Publikationen

Switzerland - Corporate Acquisitions and Mergers

Aliotta Elisa and Arpagaus Reto and Barrot Michael and Bazzi Claudio and Bieri Adrian and Blickenstorfer Kurt and Corvi Nicola and Eglin Ion and Herren Tobias and Jecklin Barbara and Jenoure Cédric and Jörg Florian S. and Maag Harald and Moser Martin and Mosimann Daniel and Peter Thomas and Rüedi Pascal and Schönenberger Thomas and Wind Christian and Wohlgemuth Sascha, in: Begg Peter F.C. (ed.), International Handbook - Corporate Acquisitions and Mergers, The Netherlands 2022«This is a reprint from the «International Handbook - Corporate Acquisitions and Mergers: Switzerland», published by Wolters Kluwer, The Netherlands 2020, with the permission of Kluwer Law International. Copyright: Bratschi AG, 2022.»

Switzerland - Corporate Acquisitions and Mergers

Aliotta Elisa and Arpagaus Reto and Babey Adélaïde and Barrot Michael and Bazzi Claudio and Bieri Adrian and Blickenstorfer Kurt and Boss Walter and Dannacher Myriam and Eglin Ion and Herren Tobias and Jecklin Barbara and Jenoure Cédric and Jörg Florian S. and Maag Harald and Monge Stefanie and Moser Martin and Mosimann Daniel and Peter Thomas and Rüedi Pascal and Schönenberger Thomas and Villard Alain and Wind Christian and Wohlgemuth Sascha and Zraggen Pascal, in: Begg Peter F.C. (ed.), International Handbook - Corporate Acquisitions and Mergers, The Netherlands 2020«This is a reprint from the «International Handbook - Corporate Acquisitions and Mergers: Switzerland», published by Wolters Kluwer, The Netherlands 2020, with the permission of Kluwer Law International. Copyright: Bratschi AG, 2020.»

Commercial contracts in Switzerland

Vucurovic Anton, Jecklin Barbara, Peter Thomas, in: Getting The Deal Through - Commercial Contracts, 2019Reproduced with permission from Law Business Research Ltd. This article was first published in Getting the Deal Through: Commercial Contracts 2019, (published in September 2019; contributing editors: Wood William D., Miller Neil Q., Stebbing Holly, Varnado Lauren W. and Ibrahimov Ayaz). For further information please visit www.gettingthedealthrough.com.

Switzerland - Commercial Contracts 2017

Peter Thomas, Jecklin Barbara, Vucurovic Anton, in: Getting the Deal Through - Commercial Contracts, 2017 (Reproduced with permission from Law Business Research Ltd. This article was first published in Getting the Deal Through: Commercial Contracts 2016, (published in August 2016; contributing editors: Duncan Reid-Thomas and Doris Myles, Baker & McKenzie) For further information please visit www.gettingthedealthrough.com)

Switzerland - Commercial Contracts 2016

Peter Thomas, Jecklin Barbara, Vucurovic Anton, in: Getting the Deal Through - Commercial Contracts, 2016 (Reproduced with permission from Law Business Research Ltd. This article was first published in Getting the Deal Through: Commercial Contracts 2016, (published in August 2016; contributing editors: Duncan Reid-Thomas and Doris Myles, Baker & McKenzie) For further information please visit www.gettingthedealthrough.com)

International Agency and Distribution Law - Switzerland

Schönenberger Thomas, Peter Thomas, Stambach Christian und Weber Rolf H., in: Dennis Campbell (Hrsg.), International Agency and Distribution Law 01/2012, S. 1-47

Letter of Intent: Wirkungen nach Schweizer Recht

Peter Thomas und Jörg Florian S., Newsletter BWB 02/2010

News

Bratschi berät Viking bei der Platzierung von USD 720 Millionen Notes

Die Viking Cruises Gruppe platzierte erfolgreich eine unbesicherte Anleihe in der Höhe von USD 720 Millionen. Wells Fargo Securities, BofA Securities, HSBC, Morgan Stanley, UBS Investment Bank und BNP Paribas agierten als Joint Book-Running Managers.

14.07.2023

Bratschi berät die Viking Cruise Group bei der Platzierung von USD 150 Mio. Unsecured Notes

08.11.2021

Bratschi berät Adecco Group bei dem Update des EUR 3'500'000'000 Euro Medium Term Note Programms

11.05.2021

Bratschi AG berät Collectius AG bei Begründung einer Partnerschaft mit IFC

11.12.2020

Bratschi AG berät UBS bei der Finanzierung der Austrian Train Finance AG

30.11.2020

Die faktische Abschaffung der Inhaberaktie – Handlungsbedarf für Gesellschaften und Aktionäre

22.10.2019